

第34期 スローガン

サイテキカイ?

最適解……………最も適した答え。現状から最適と考えられる解答

最適会……………最も適した会(アポイント、ミーティング)を設けられているか

再適会……………然るべきタイミングで都度クライアント、交渉相手に会えているか

最適買……………最も適した購買(仕入れ)ができているか

最敵かい?……………課題解決の最もボトルネック要因を突いているか

差異的かい?……………他社と差のある思考、提案ができているか

【クリティカル・シンキング】 (あらゆる物事の問題を特定して、適切に分析することにより最適解に辿り着くための思考方法)