



報道関係者各位
プレスリリース

2026年3月31日
リーシング・マネジメント・コンサルティング株式会社

2026年2月末時点 都心主要5区賃貸マンション坪単価推移・礼金推移を発表

リーシング・マネジメント・コンサルティング株式会社（以下 LMC、本社：東京都港区、代表取締役社長：齊藤 晃一）は、本日年3月31日、2026年2月末時点での都心主要5区（千代田区、中央区、港区、新宿区、渋谷区）賃貸マンションの坪単価推移・礼金推移を発表いたします。 ※本データは、弊社の[賃貸マーケットデータファイル エリア版](#)をもとに作成したものです。



【2026年2月末時点 都心5区サマリー】

都心5区（千代田区、中央区、港区、新宿区、渋谷区）内の2026年2月末時点のマンション募集坪単価（2016年2月以降竣工RC・SRC造 マンションタイプ）は、千代田区、港区および新宿区で上昇、中央区と渋谷区で下落となりました。また、募集礼金も、千代田区、港区および新宿区で上昇、中央区と渋谷区で下落となりました

【2026年2月末時点 都心5区主な動向】

平均募集坪単価 前月比(図表①)

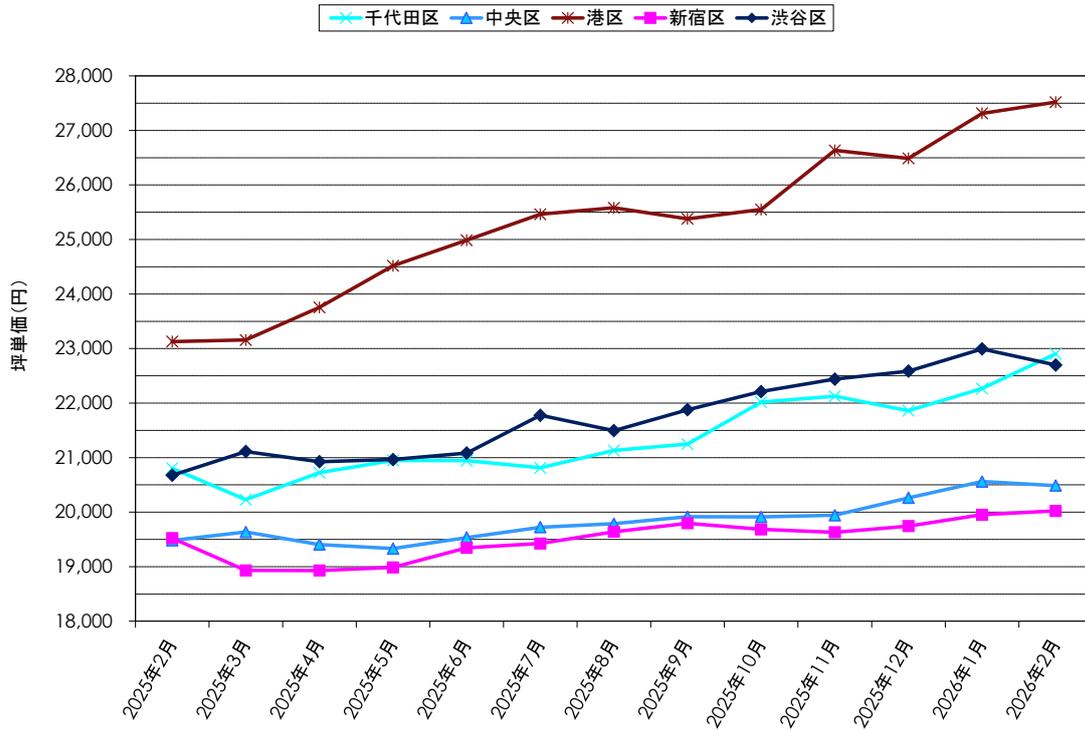
◆ 千代田区	22,901円	(前月比 +635円 / 前年同月比 +2,098円)
◆ 中央区	20,487円	(前月比 -74円 / 前年同月比 +1,005円)
◆ 港区	27,519円	(前月比 +205円 / 前年同月比 +4,390円)
◆ 新宿区	20,023円	(前月比 +69円 / 前年同月比 +499円)
◆ 渋谷区	22,698円	(前月比 -295円 / 前年同月比 +2,022円)

- ・千代田区、港区および新宿区で集計開始以来の最高値更新。
- ・前年同月比は、29か月連続の5区すべて上昇。

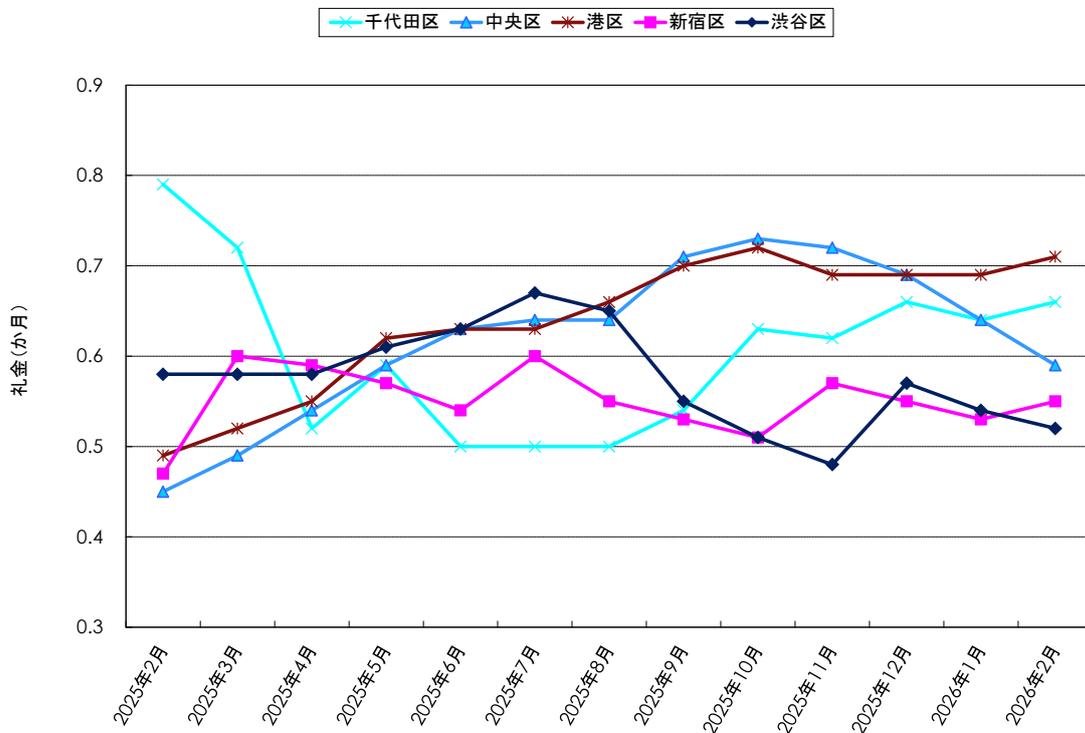
平均募集礼金 前月比(図表②)

◆ 千代田区	0.66か月	(前月比 +0.02か月 / 前年同月比 -0.13か月)
◆ 中央区	0.59か月	(前月比 -0.05か月 / 前年同月比 +0.14か月)
◆ 港区	0.71か月	(前月比 +0.02か月 / 前年同月比 +0.22か月)
◆ 新宿区	0.55か月	(前月比 +0.02か月 / 前年同月比 +0.08か月)
◆ 渋谷区	0.52か月	(前月比 -0.02か月 / 前年同月比 -0.06か月)

図表① 都心5区 平均募集坪単価推移

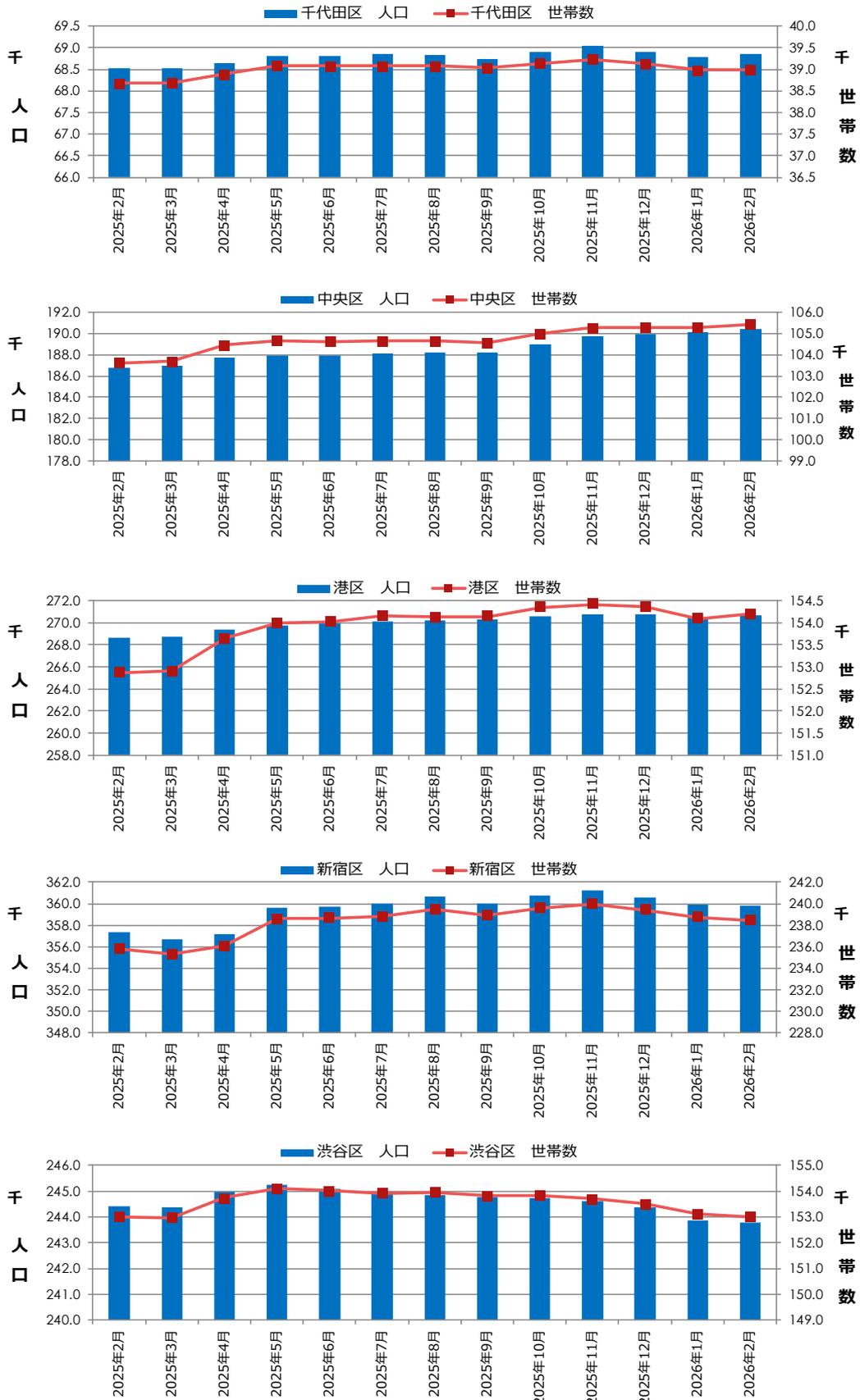


図表② 都心5区 平均募集礼金推移



※LMC調べ
 条件：築10年以内 RC・SRC造 マンションタイプ
 値はエリア内募集物件礼金月数の算術平均値

図表③ 都心5区 人口・世帯数推移



※各月1日現在の推計人口。
出所)東京都 HP

人口・世帯数(図表③)

2月1日時点の都心5区の人口と世帯数は共に、千代田区、中央区および港区にて増加、新宿区と渋谷区にて減少となりました。

千代田区	2月人口： 68,862人 (+85)	2月世帯： 38,992世帯 (+14)
中央区	2月人口： 190,397人 (+326)	2月世帯： 105,421世帯 (+124)
港区	2月人口： 270,661人 (+191)	2月世帯： 154,198世帯 (+101)
新宿区	2月人口： 359,798人 (-133)	2月世帯： 238,480世帯 (-290)
渋谷区	2月人口： 243,796人 (-69)	2月世帯： 153,021世帯 (-86)

※各月1日現在の推計人口、括弧内は前月比

※本リリースを記事掲載される場合は、弊社まで御一報くださいますようお願い申し上げます。

賃貸マーケットデータファイルについて ～より精緻なリーシング戦略立案を強力にサポート～

「人口推移」「景気動向」「建築着工」等の不動産マーケットを広く俯瞰したデータから、「物件近隣の賃料推移」「競合物件の稼働推移」等の対象物件にフォーカスしたデータまで、「賃貸マーケットデータファイル」では、より見やすく、解りやすい形式にて不動産関連データをご提供させていただきます。

特に自社メディア「楽賃シートリスティング」(2007年5月より延べ115万社訪問※2025年12月末現在)を通じて、仲介業社より生きた情報(本当の募集情報、成約情報)を獲得・利用することにより、より情報の精度を高め、今まで以上に精緻なリーシング戦略・戦術の立案・見直しを「賃貸マーケットデータファイル」にて強くサポートいたします。

☆料金：1エリア：3万円～(税別)

☆納期：約10日 / 例えば、月末時点のデータを翌月10日頃に納品いたします。

【LMC事業概要】

LMCでは、賃貸マンションに特化したマーケティングサポート業務のご提供を行っております。ダイレクトマーケティングの手法を取り入れ、テレマーケティングによるレスポンスデータ(反響、内見、申込等)の取得・蓄積・集計・分析を行い、その結果を通じて、物件の稼働率向上のサポートを行っております。一方で、賃貸マンションの入居者に対する、顧客維持活動(CRM)にも力を入れており、物件の稼働率維持を目標に、様々なソリューション提供を行っております。

【会社概要】

会社名：リーシング・マネジメント・コンサルティング株式会社
所在地：105-0003 東京都港区西新橋3-2-1 Daiwa 西新橋ビル2階
代表者：代表取締役社長 齊藤 晃一
資本金：200,000千円
従業員数：56名(2026年2月末現在)
URL：<https://lmc-c.co.jp>

—本件に関するお問い合わせ—

リーシング・マネジメント・コンサルティング株式会社
担当：コンサルティング事業部
TEL：03-5776-2071
E-mail：info@lmc-c.co.jp